



Di Gennaro Feinkost- und Weinhandelsgesellschaft mbH gilt als Pionier hochklassiger italienischer Premium-Feinkost und -Weine im deutschsprachigen Raum. Unsere Eigenmarke steht für kompromisslose Qualität, authentischen Geschmack – und stilvolle Markenkommunikation! Neben unserer über 50-jährigen Selektionskompetenz zeichnen uns exklusive Partnerschaften mit den renommiertesten Weingütern und Herstellern Italiens aus. Unsere Kunden? Große Handelskonzerne, hochklassige Feinkostgeschäfte, Top-Gastronomie – und Genießer mit Sinn für das Besondere.

Zur Verstärkung unseres Innendienst-Teams in unserem Handels- und Dienstleistungszentrum in Stuttgart suchen wir eine charismatische Persönlichkeit mit Sales-Gen, Empathie und Begeisterung für Genusskultur.

Mitarbeiter (m/w/d) telefonischer Kundenservice & Vertrieb

DEINE AUFGABEN

- **Verkauf mit Herz:** Du betreust unsere treuen B2B-Kunden telefonisch – authentisch, beratend, partnerschaftlich
- **Neukunden? Sì, prego!** Du gehst gerne auf Menschen zu, begeisterst sie mit Charme und Know-how für unser Sortiment
- **Comeback-Maker:** Du holst ehemalige Kunden mit maßgeschneiderten Angeboten zurück ins Boot
- **Beratung & Angebot:** Bedarf erkennen, Lösungen anbieten, nachfassen – klassisches Handwerk, aber mit Stil
- **Impulse setzen:** Du bringst Ideen für Aktionen, Kampagnen oder neue Verkaufstools mit ein. Wir hören zu

DEINE QUALIFIKATION

- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder Telefonverkauf (idealerweise B2B oder Foodbranche)
- Leidenschaft für hochklassige Lebensmittel & Weine – mit Produktkenntnissen? Umso besser!
- Kommunikationsstärke, Verkaufstalent, echtes Interesse an den Menschen auf der anderen Leitung
- Sicherer Umgang mit Office & idealerweise CRM-Systemen
- Sehr gute Deutschkenntnisse – Italienisch nice to have, aber kein Muss

DEINE VORTEILE

- Ein herzliches, motiviertes Team mit echter Genuss-DNA
- Eine abwechslungsreiche Position mit Verantwortung & Entwicklungsmöglichkeiten
- Intensive Einarbeitung, Produktschulungen & Verkostungen – sì, da darf probiert werden
- Mitarbeiter-Events
- Einen modernen Arbeitsplatz in einem wachstumsstarken Umfeld
- Attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Anteilen und Arbeitgeberzuschüssen
- Mitarbeiterrabatte auf unser Premium-Sortiment

Bereit, Genuss mit Vertrieb zu verbinden?
Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung an: karriere@digennaro.de